

Account begeleider

Wie zijn wij?

Koninklijke Verkade Nederland is opgericht in 1886 in Zaandam. Een oer-Hollands bedrijf in een internationale omgeving. Koninklijke Verkade heeft de ambitie om de 'fastest growing snack Company' te worden, met de merken Verkade en Sultana. Bijna 300 ambitieuze en gemotiveerde medewerkers werken dagelijks met plezier aan de sterke marktposities van onze merken binnen de categorieën biscuits, tussendoor en chocolade. Hiermee voorzien wij in de dagelijkse behoeften van de consumenten en klanten. Duurzaamheid en efficiency zijn hierbij belangrijke pijlers.

Koninklijke Verkade is sinds 2014 onderdeel van Yildiz Holding. Yildiz Holding, CEEMEA's grootste voedingsmiddelenorganisatie, heeft zijn business in koek en chocolade bij elkaar gebracht onder de nieuwe wereldwijde onderneming: pladis global (www.pladisglobal.com). pladis is een wereldwijde leider in koek en zoetwaren met activiteiten in 120 landen in Europa, het Midden-Oosten, Afrika, Azië en Amerika. Onder pladis vallen 36 fabrieken in 13 landen met ruim 26.000 werknemers. Met het streven naar "we promise happiness to the world with every bite", verrijkt de organisatie de consumenten met producten in zoete en hartige koekjes, wafels, cake, chocolade, kauwgom en snoep.

De **Account Begeleider** is samen met de afdelingen Sales en Customer Service verantwoordelijk voor een eigen klantenportefeuille met als doel de relatie met de klant uit te bouwen en meer omzet te kunnen generen. In de rol zul je continue schakelen tussen je klanten en de interne organisatie. Je bent verantwoordelijk voor de volledige commerciële administratieve ondersteuning van het verkoopproces voor deze klanten. Regelmatig zal je input of deelname gevraagd worden aan afdelingoverstijgende projectgroepen. Vanuit de internationale organisatie zullen zeer waarschijnlijk binnenkort ook aan export gerelateerde werkzaamheden binnen het functie pakket komen te vallen.

Jouw belangrijkste verantwoordelijkheden

- Aanspreekpunt voor de toegewezen klanten bij afwezigheid van de Account Manager;
- Begeleiden van klant specifieke trajecten waaronder promoties en andere actieprogramma's;
- Ondersteunen van Account Managers in het verzamelen en analyseren van klant gerelateerde informatie;
- Verwerking commerciële data, prijzen en promoties;
- Aanleveren van leveranciersbriefings, displayformulieren en prijsdocumenten aan klanten;
- Cashflow Management van toegewezen klanten;
- Oplossen van voorkomende issues die het verkoopproces verstoren;



Wie jij bent

Je bent een service gerichte **Account Begeleider**, die gewend is om in een commerciële organisatie te werken. Je kunt je goed verplaatsen in de klanten, zonder de kwaliteit en gewenste resultaten uit het oog te verliezen. Collega's zouden je omschrijven als proactief, transparant en oplossingsgericht. Je bent een gestructureerde teamplayer, met sterke overtuigingskracht om jouw analyses zowel intern als extern te verantwoorden. Analytisch ben je sterk, je zorgt er voor dat de cijfers altijd overal kloppen, collega's kunnen op je bouwen.

Must have's

- Beschikt over MBO+ werk- en denkniveau;
- Minimaal 3 jaar werkervaring in soortgelijke functie
- Vaardigheid met Microsoft Office. Ervaring met JD Edwards is gewenst
- Kennis van GS1DAS en e-commerce is een pré;
- Zelfstandige en ondernemende instelling;
- Stressbestendig;
- Commercieel gevoel en analytische inzicht;
- Goede communicatieve en sociale vaardigheden;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;

Wat biedt Verkade jou?

Wij bieden je een unieke kans om te werken bij een groot FMCG bedrijf met bekende Hollandse merken. Daarnaast kom je te werken in een snel veranderende internationale organisatie met daardoor uitdagende projecten. De bedrijfscultuur is informeel, met veel aandacht voor teamwork en resultaat. Je wordt onderdeel van een betrokken team en staat in direct contact met de afdeling Sales en Customer Service. Daarnaast krijg je snel veel verantwoordelijkheden op de afdeling en zal je een divers takenpakket krijgen. Ook hebben we diverse verzekeringen zoals een collectieve ziektekostenverzekering en diverse kortingen op verzekeringen bij Centraal Beheer. Tenslotte krijg je als werknemer van Verkade uiteraard gratis koekjes!

Geïnteresseerd?

Stuur je sollicitatiebrief en Curriculum Vitae naar Koninklijke Verkade NV, ten name van Suzanne Hoogendoorn, HR Business Partner, naar werkenbij@pladisglobal.com onder vermelding van 'Sollicitatie Account Begeleider'.

Voor vragen over de vacature kan je contact opnemen met Menno van Dijk, Manager Commercial Services, telefoonnummer 06-22373631

- Acquisitie naar aanleiding van deze functie wordt niet op prijs gesteld -

